

激光制造商情

Laser Manufacture News

53
15th AUG 2013
免费赠阅 欢迎索取
Free Subscription is Welcome
(行业人士的参考资料)

ACCESS LASER®

数十载专注研发、生产、定制高精密射频CO₂激光器



超稳定型激光器 (加光谱稳定器)
应用领域: 光纤熔拉锥

美国大通激光
网址: <http://www.accesslaser.cn>

出版机构 (Publishers)
星球国际资讯(香港)有限公司
(Global Star International Information(H.K.) Co., Ltd.)

亚太区发行总策划
(Asia-Pacific Area Issue General Machination)
深圳市星之球广告有限公司
(Shenzhen XZQ Advertisement Co., Ltd.)

中国执行机构 (China Actuators)
广东星之球激光科技有限公司
(Guangdong XZQ Laser Tech Co., Ltd.)

协办机构
广东省光学学会激光加工专业委员会
(Guangdong Optical Society Laser Processing Committee)
中国光学学会激光加工专业委员会
(China Optical Society Laser Processing Committee)
上海市激光学会
(Shanghai Laser Association)
激光加工国家工程研究中心
(National Engineering Research Center for Laser Processing)
浙江工业大学激光加工技术工程研究中心
(Laser Research Center, Zhejiang University of Technology)
台湾雷射科技应用协会
(Taiwan Laser Technology Application Association)

交流单位
广东省光学学会
湖北省暨武汉激光学会
华南师范大学激光加工研究中心
江苏大学激光技术研究所
上海市激光技术研究所
武汉·中国光谷激光行业协会
广东省机械工程学会焊接分会
深圳大学电子科学与技术学院

全球国际资讯网网站
激光制造网
laserfair.com
电子周刊
Laser Engineer Home

罗芬光纤激光系列产品
Macro+Micro+Marking = rofin



2013上海国际汽车制造技术装备与材料展览会
AMTS 上海新国际博览中心
2013年8月20-22日
E1 E27

汇集ROFIN集团激光器设计与制造近40年的智慧, 每一个组件都来自ROFIN集团内部且久经考验
ROFIN光纤激光器全系列产品有脉冲、q-switched和CW的不同模式, 功率从几瓦至4千瓦, 通常被用于对金属及塑料材料的焊接、切割或打标等加工
历经10,000余次实际应用测试, 我们不仅知道光纤激光器能够做什么, 而且知道怎么做

德商罗芬激光技术(上海)有限公司 RoFin-Baasel China Co., Ltd
tel: +86-(0)21-6855 2216 info@rofin-baasel.com.cn
更多信息, 请浏览我们的网站: www.rofin-baasel.com.cn

深挖高端应用市场 领创获广阔发展空间

——访苏州领创激光科技有限公司 宋维建 副总经理



《激光制造商情》: 您好! 感谢您接受我刊采访。领创激光成立至今仅三年左右时间, 去年却取得近3.2亿元的骄人业绩, 这样的发展速度在国内极为罕见, 您认为贵公司发展有着如此大的成功, 得益于哪些因素?

宋副总经理: 首先做“创新驱动型”而不做“市场驱动型”企业。公司从成立之初, 产品市场定位放在国内领先, 国际先进, 加大研发投入, 在短短两年的时间内, 完成8大系列近40个机型的研制, 申请并取得47项发明专利和实用新型专利, 核心技术及产品拥有完全自主知识产权。

其次, 我们认识到这种跨越式发展的不可持续性, 我们把激光产业作为战略产业来看待, 在团队建设、技术创新、产业链纵向集成体系、质量控制体系搭建、客服平台建设和市场开拓等方面不急功近利, 逐步形成领创公司特色的管理体系

第三, 公司专注于大功率激光加工设备的研制, 尤其重视差异化和归核化发展策略, 着重研究重点行业、区域支柱产业的需求, 在设备机型、特殊工艺的开发上下功夫, 而不拘泥于一城一地的得失。

《激光制造商情》: 领创是国内少数能够自主研发出高性能光纤激光切割机的企业之一, 请您谈谈贵司光纤激光切割机的优势和技术水平, 可举例说明。

宋副总经理: 领创公司设计开发的光纤切割机是建立在对激光加工机床制造的深积淀的基础上, 结合不断的实践和改进总结而来。由于光纤激光特殊的波长, 需重点解决光路洁净技术, 目前这个问题不但众多刚刚引入光纤激光加工技术的企业做得不好, 就连一些大型的OEM也因此召回很多设备, 领创公司在国内首创的应用于光纤切割的自动变焦技术, 将整体机床数字化、自动化水平提升到了一个新的台阶。领创公司自主知识产权的切割头可以更好的保护镜片, 提升切割质量, 增大切割效率, 而且维护保养方便。整机设计更是领创技术团队的技术优势, 能够充分的发挥光纤切割高速度、高精度的优势。

《激光制造商情》: 领创把激光技术应用到切割管材上, 并开辟了一个新的市场增长点, 请问贵司在这一领域的技术水平以及市场发展情况如何?

宋副总经理: 领创公司率先把新型变焦穿孔技术批量应用于石油筛管切割上, 应用3000瓦功率, 管壁10mm的穿孔时间最快到0.3秒。其中有二家客户集中采购近70台。为提升石油开采过程中的过滤能力, 近期公司又成功开发出新型切管工艺和装备, 将逐步投放切管市场, 形成新的市场需求。

《激光制造商情》: 目前国内激光切割机竞争激烈, 企业需要开拓更多新的应用市场以及提供合适的解决方案, 贵司在厨具、灯饰、特殊机械等新领域都有开发, 领创在开发新的激光应用产业上做了哪些努力?

宋副总经理: 目前市场低端重复投资严重, 中低端市场恶性竞争, 产能过剩, 企业利润下滑。面对这种情况, 领创公司在稳固传统市场的基础上, 针对下游行业需求特点, 研发多款适销对路的产品: 例如在厨具、灯饰和机械行业, 一般是不锈钢薄板的加工, 领创公司开发研制的经济性落地龙门3015、悬臂3015等系列产品配光纤500、1000、2000瓦激光器; 在铝单板装饰行业, 开发研制6020配3000瓦光纤激光器, 为防止在上下料过程划伤工件表面, 配置自动机械手, 且可以切割圆形和矩形铝管; 机床附件行业, 小微企业居多, 目前大都采用传统的冲、剪、火切、等离子等加工方式, 加工效率低, 精度差, 尤其是在小批量定制方面极不方便, 虽然个别厂家购买了CO₂激光切割机, 由于一次

开机消耗成本高, 处于不愿使用的状态, 为此, 领创公司开发出一款带简易吸盘上料的性价比较高的机型, 配置1000瓦光纤激光器, 可以切割最大12mm的碳钢板, 配置高压空气切割系统, 为客户降低加工成本, 该产品今年刚投放市场, 已在某县销售6台套; 另外, 公司已开发出三款针对金刚石锯片和石材锯专用激光切割机, 设计专用定位平台, 提高消音槽和齿形加工的精度和质量。

《激光制造商情》: 现时中低端激光切割市场竞争加剧, 领创作为领军企业之一, 应与欧洲日本同行企业同台竞技, 如要在质量、价格和终端客户上与一般企业拉开差距, 走向高端化, 该从哪些方面下功夫?

宋副总经理: 我们必须承认在机床的可靠性、人性化等各方面与世界一流产品还有差距, 我们的努力方向就是将这些差距逐渐缩小! 现在我们国内的机床在运行速度和运行精度等重要指标已达到甚至超过国外一线品牌。下面我们还是要静下心来, 真正做好每一个细节, 首先在设备可靠性上进一步提升。这一点上知易行难, 但是如果这一点上能够达到国外产品的同等水平, 我们的产品可以真正的在国际市场上和任何一家一较长短。

《激光制造商情》: 贵司从事激光切割为主, 也涉及到焊接等。但要做强做大, 未来可能会遇到客户对切割、焊接、表面工程、钻孔等各方面加工需求, 领创以后的思路是坚持在切割一个领域上做强, 还是会开拓更多领域全面发展? 为什么?

宋副总经理: 领创公司从成立之初, 就定位于大功率激光的加工技术研究, 不仅仅是激光切割, 还包括激光焊接和表面处理, 在这三个方面领创都有很好的技术人才和技术储备, 去年公司已研发4000瓦光纤激光汽车不等厚板的焊接设备, 最近客户又订购一套; 2011年开始, 公司一直关注不锈钢换热器的焊接工艺, 重点研究激光蜂窝夹套和通道式夹套以及瓦楞板夹套的焊接技术, 先后研发3000、5000瓦CO₂激光器超大型板焊机, 2400瓦光纤平板焊机, 近期又成功研发2000瓦光纤激光换热板管焊机, 采用CCD成像坐标定位系统, 可以快速找准多达1000个圆孔的坐标位置, 实现精确焊接。2013年, 公司与苏州大学合作, 开展激光熔敷设备技术与工艺的研究, 首先在三维空间曲面方面取得突破。

总之, 公司把激光焊接技术作为今后研发的重点, 在激光专用焊接头、快换式光纤激光焊接/切割复合加工头、非球面抛物面聚焦技术、焊缝跟踪技术、振镜焊接技术、焊缝保护、熔敷聚焦系统等方面加大研发投入, 使其成为公司新的利润增长点。

《激光制造商情》: 领创一直以“做受人尊敬的企业”为努力目标, 您认为在激光产业内, 一个企业要受人尊敬, 需要具备什么样的条件?

宋副总经理: “做受人尊敬的企业”不是简单的喊口号, 不是单凭财务实力、市场排名、企业规模等硬实力来赢得尊重, 而是靠诸如社会责任感、企业自我创新能力等软实力来体现; 首先必须为客户带来有价值的产品和服务, 受到客户的尊重, 为客户创造价值和增值服务, 其次企业员工要对从事的岗位感到自豪, 加强企业文化建设, 提升创新能力, 使企业本身就是一个学习型组织, 例如每年组织各种形式的文体活动、组织员工旅游、组织室外拓展训练、每月组织员工生日聚会、每季度出版一期“领创激光”等丰富多彩的文化活动, 提升凝聚力; 再者, 优秀的企业会得到合作伙伴、同行乃至竞争对手的尊重; 第四, 企业实施的转型升级, 不但要有资本运作战略, 也要有人才培养战略, 选拔人才与企业共成长; 第五, 建立合理完善的激励机制, 使员工充分分享企业的发展成果, 使员工有归属感和安全感。

《激光制造商情》: 今年初, 贵司的市场推广效果良好。但今年以来经济环境依然不容乐观, 一些企业面临着较大的增长压力, 请问贵司至年中发展如何, 是否遇到哪些挑战?

宋副总经理: 的确, 当下的国际国内经济形势和市场环境依然处于低谷, 需求不旺, 产能过剩, 国内流动资金短缺, 我想所有企业都有同感, 目前的现状是某地区有一家潜在客户, 往往有五家OEM竞争, 不是比价格就是拼商务, 就目前来看, 这种局面还将维持一段时间, 虽然短期有利于客户, 但不利于激光加工行业的长期有序发展。领创公司及时调整产品战略, 从开始的以CO₂为主, 逐步过渡到以光纤光源为主, 成立光纤加工技术研发部和工艺实验室, 展开对薄板的高速加工、中厚板的切割能力和切割质量的攻关, 已完成各种材料、各种厚度的切割工艺数据库, 平均每月交付客户各类大功率光纤切割/焊接设备12台套, 企业处于稳步发展阶段。由于光纤激光器光源的引入, 表象看整个光路传输系统简化, 使行业准入门槛降低, 实则有着诸多的深层技术需要掌握, 原有激光设备制造企业纷纷研制光纤加工技术, 一些打标雕刻的企业也加入到光纤激光加工行列, 更有原从事火焰、等离子、冲剪和木工机械的企业也转向光纤加工设备, 近两年, 本身气体激光切割已受到严重冲击, 市场大幅下滑, 而这么多的非专业制造商盲目加入抢夺这个还正在培育、不太大的“蛋糕”, 市场竞争之现状可见一斑!

编辑: 韩双露

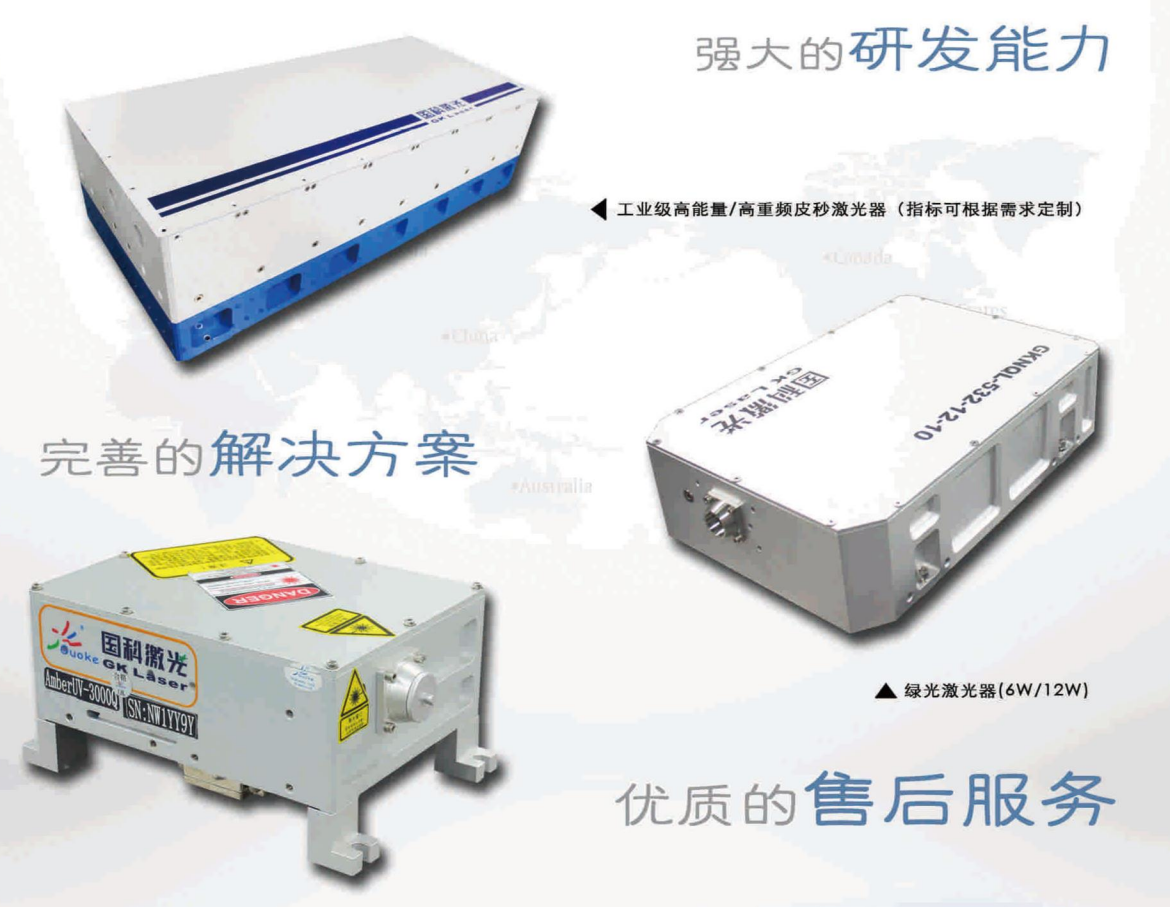
国科激光
GK Laser

致力于高端激光器的生产与研发

强大的研发能力

完善的解决方案

优质的售后服务



工业级高能/高重复频率激光器 (指标可根据需求定制)

▲ 绿光激光器 (6W/12W)

▲ 端泵紫外激光器 (3W)

北京国科世纪激光技术有限公司
Beijing GK Laser Technology Co., Ltd.
地址: 北京市昌平区百善路9号院1号楼2层 102211
电话: 010-56760700 010-56760728 传真: 010-56760707
网址: <http://www.gklaser.com>

gbos 光博士
激光·自动化 LASER·SMART

D系列多材质CO₂激光切割机
D SERIES MULTI-MATERIALS CO₂ LASER CUTTING SYSTEM

机器型号 Model	最大切割厚度与速度 (厚度mm / 速度min / 辅助气体Process Gas)			
	碳钢 Carbon steel	不锈钢 Stainless Steel	亚克力 Acrylic	刀模板 Die-board
D201	3.0/1500(氧气O ₂)	2.0/1600(氧气O ₂)	40/120	18/1000
D401	5.0/1600(氧气O ₂)	3.0/1900(氧气O ₂) 1.0/2600(氮气N ₂)	40/250	18/1500
D601	6.0/1600(氧气O ₂)	3.0/2800(氧气O ₂) 2.0/1600(氮气N ₂)	40/300	18/2500



东莞市博世机电设备有限公司
GBOS LASER TECHNOLOGY COMPANY LIMITED
广东省东莞市东城区同沙科技园太初坊村(松山湖大道旁)
tel: +86-769-89972888 fax: +86-769-89972868
www.gboslaser.com.cn 电邮: ceo@gboslaser.com

400 6677 328